

1. Название сделки должно обязательно включать в самом начале надпись Ukraine, или ваш город (к примеру Kyiv).
2. Если товар 1% за ONE и выше – в конце названия необходимо указывать фразой, к примеру «Купон 50%», или «Купон 15%» и так далее. С сегодняшнего дня 26.04.20 запрещено использование фразы в названии «Скидочный купон». Монета ONE это не скидка. Будем юридически правильны в терминологии.
3. Фотографии товара должны быть сделаны в горизонтальном режиме (фотографии сделанные в вертикальном режиме обрезаются торговой площадкой)
4. Фотографии должны касаться вашего товара. По фотографии должно быть понятно что вы продаете.
5. Если у вашего товара возможна доставка (к примеру Новая Почта), то указывайте среди 3 вариантов «Самостоятельно организованная отправка», если же вы доставку не осуществляете, то указывайте «Погасить в торговой точке» (самовывоз), или «Онлайн сервис», если это вебинары, курсы, тренинги, консультации и так далее, которые вы готовы делать онлайн.
6. Максимально опишите товар: комплектация, цвет, фасон, размер, ингредиенты если это блюдо, подробное описание курса и так далее.
7. В условиях продажи купона необходимо: указывать есть ли доставка, какими почтовыми сервисами, кто оплачивает.
  - 7.1. Полную стоимость товара (к примеру купон + 100грн). В полной стоимости мы не пишем количество монет.
  - 7.2. После соблюдения каких условий происходит выдача товара (к примеру селфи в фейсбук в вашем ресторане и оплата товара купон + 100грн)
  - 7.3. Обязательно оставляйте контактный телефон и имя.
8. Профиль мерчнта должен соответствовать выставляемому товару. Не должно быть что Вы продаете мебель, а в профиле у Вас указана продажа продуктов питания.
9. При составлении профиля мерчанта – делайте правильный выбор: индивидуальный продавец, или бизнес. Бизнес – это юридические лица. К

примеру вы подключаете на площадку компанию по производству древесины. Если вы дилер этой компании, тогда индивидуальный продавец, если вы подключаетесь как фирма, то выбираете пункт бизнес.

Общие советы.

1. Запрещена продажа товара «на будущее». К примеру оплата фиатной частью сейчас, а выдача товара через месяц. Товар должен быть в наличии сейчас! Исключение – пошив одежды на фабрике и тд. Каждая сделка на будущее будет тщательно проверяться.
2. Для юридических лиц, после создания сделки, необходимо отправить письмо с вашим логином на почту [Ukraine\\_fr@dealshaker.com](mailto:Ukraine_fr@dealshaker.com) и копиями ваших документов (перечень документов обговаривается лично) . Сделка отправленная без письма, спустя сутки будет отклонена и вам необходимо будет ее заново отправлять на одобрение. (физ. Лицам с 26.04.20 нет необходимости писать на почту об одобрении)
3. Если после одобрения сделки, к вам начали поступать звонки о продаже монет – присылайте на корпоративную почту скриншоты, или запись разговора. К таким партнерам, компания будет мгновенно применять меры.
4. Запрещена продажа товара, где фиатная часть и так составляет 100% стоимость, а монеты «в подарок». Присылайте нарушения на корпоративную почту и такие сделки будут удаляться.
5. Если вы готовы делать доставку товара за границу, или продавать иностранцам, то описание и условие продажи товара должно быть так же написано английским языком (как минимум через переводчик), помимо русского, или украинского описания.